

Cherry Bank:
il partner finanziario degli imprenditori e delle loro imprese

cherry bank

“Siamo storie imprenditoriali.
Imprenditori per ogni impresa.”

Giovanni Bossi

Siamo una Banca dinamica che opera nel Private & Wealth Management e nel Corporate & Investment Banking

- Offriamo soluzioni personalizzate di consulenza e pianificazione patrimoniale nel **Private & Wealth Management**
- Accompagniamo l'impresa in ogni fase del ciclo di vita aziendale con operazioni strategiche di **Corporate & Investment Banking**

Grazie al modello **Relationship banking** supportiamo con una **raccolta stabile**, retail e online, la crescita della Banca.

Il nostro obiettivo è costruire **partnership di valore e di lungo periodo** grazie alla costante ricerca della miglior soluzione per **gli imprenditori e le loro imprese.**



cherry bank

Il nostro è un track record distintivo di crescita sostenibile ed esecuzione…

2019

Nasce Cherry 106
Giovanni Bossi acquisisce una quota di maggioranza in Cherry 106 SpA, società specializzata nel settore NPL (acquisizione e gestione)

2021

Nasce Cherry Bank
Fusione tra Cherry 106 e Banco delle Tre Venezie

2022

Rebranding
La Banca sfrutta le opportunità offerte dal tax credit, mantenendo forte focus su servizi alle PMI e mercato NPL

2023

Crescita della rete retail
Ingresso nel Private banking
Fusione per incorporazione della Banca Popolare Valconca; Cherry Bank entra nel Private banking e nel mercato retail creando il modello "Relationship banking"

2025

Nuovo posizionamento
La Banca rafforza le attività di Private & Wealth Management e di Corporate & Investment Banking, sfruttando le sinergie tra i due business

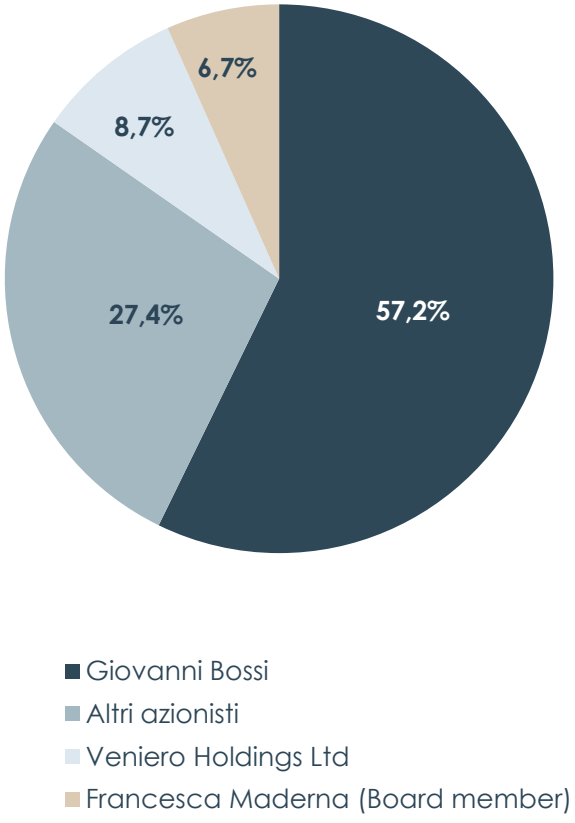
2026

Nuovo board
e rafforzamento dei business
Nuovo board e riposizionamento come banca partner degli imprenditori e delle loro imprese, con ampliamento dell'offerta prodotti

Una comprovata capacità di esecuzione, integrazione e raggiungimento dei risultati

… sostenuto da una solida corporate governance …

Azionariato [1]



Consiglio di Amministrazione[1]

9	5	44%
membri	indipendenti	donne

Marina Natale (presidente)
Giovanni Bossi (CEO)

Gabriele Piccolo (Vice presidente)
Pietro Caliceti (Indipendente)
Francesca Maderna (Indipendente)
Marina Vienna (Indipendente)
Samuele Butturini (Consigliere Responsabile AML)
Elisa Cavezzali (Indipendente)
Federico Sforza (Indipendente)

Comitato Controllo Rischi e Sostenibilità

Marina Vienna (presidente)
Pietro Caliceti, Elisa Cavezzali, Federico Sforza

Collegio sindacale

Nota (1) Assetto azionario e composizione del CdA al 30 giugno 2026. La voce altri azionisti è composta da 4.616 soci.
Al 30.06.26 Cherry Bank è azionista di Banca Macerata con il 19,8%.

.. e dalla presenza in territori ad alta densità imprenditoriale per costruire relazioni di fiducia con i clienti

Distribuzione geografica[1]

24	**Filiali**
13	**Uffici**
618	**Dipendenti**



Nota (1) Dati al 30 giugno 2026

Strategia e modello di business



I nostri numeri riflettono la solidità del business

4,6
Totale attivo
in miliardi di euro

243,7
Patrimonio netto
in milioni di euro

38,0
Utile lordo
in milioni di euro

17,2%
CET 1 ratio

20,4%
ROE

63mila
Clienti

Nota: dati al 30 giugno 2026

Il nostro modello di business si fonda su un approccio sinergico che mette al centro l'imprenditore e la sua impresa

Gestione sinergica delle opportunità

Private & Wealth Management

• Consulenza personalizzata su investimenti, gestione di portafogli, pianificazione patrimoniale per l'imprenditore e la famiglia imprenditoriale

Corporate & Investment Banking

• Supporto alle imprese nei loro progetti di crescita
• Debt Advisory (bond, cartolarizzazioni) e M&A
• Erogazione di credito anche in "situazioni complesse" per favorire il back to bonis



Retail Banking

• Banca di relazione e prossimità (filiali)
• Raccolta stabile, prevalentemente al dettaglio, attraverso le filiali e l'app digitale Cherry

Factoring e Corporate Lending

• Supporto al capitale circolante delle PMI, anche in difficoltà
• Finanziamenti tailor made per le PMI

Costruzione di partnership di valore

Con i servizi di Wealth Management proteggiamo, accresciamo e gestiamo il patrimonio delle famiglie imprenditoriali

Cherry Open Platform

Supportiamo a 360 gradi
la gestione del patrimonio,
combinando consulenza sugli
investimenti, gestione
e pianificazione patrimoniale.

Cherry Private Markets

Favoriamo l'accesso a
opportunità selezionate nel
private equity, private credit,
real assets e club deal sia
tramite collocamento primario
sia secondario.

Cherry Investment Vehicle

Offriamo la possibilità di
partecipare ai rendimenti
generati dai portafogli di crediti
dell'area Corporate
& Investment Banking
attraverso veicoli dedicati.

*"**Interest aligned**" è il principio che guida il **Wealth Management** nello studio di soluzioni di **investimento trasparenti, personalizzate** e votate alla creazione di valore condiviso, in nome di un patto in cui gli interessi di Banca e cliente sono pienamente allineati.*

Con i servizi di Corporate & Investment Banking sosteniamo le imprese in ogni fase del ciclo di vita

Structured Finance

Studiamo soluzioni finanziarie altamente specializzate per rispondere a fabbisogni articolati, a sostegno della crescita e della trasformazione delle imprese.

Alternative Investments

Gestiamo investimenti alternativi per investitori istituzionali e clientela corporate, supportando le imprese anche nell'accesso al mercato dei capitali.

Special Situations

Offriamo supporto finanziario su misura alle PMI in situazione di crisi reversibile, ovviando alla limitata disponibilità di credito ordinario.

Turnaround & Strategic Finance

Siamo accanto alle imprese in momenti di temporanea tensione finanziaria con soluzioni personalizzate che puntano al cambiamento strategico.

Dall'avvio alle fasi di trasformazione strategica fino ai momenti più delicati affianchiamo le imprese lungo l'intero ciclo di vita aziendale, grazie alle forti competenze interne.

La nostra ambizione per il 2028: diversificazione dei ricavi dai business, solidità patrimoniale, crescita sostenibile e redditività

I driver del Piano Strategico 2026-2028

Diversificazione dei business: focus su Corporate & Investment Banking e su Private & Wealth Management. Rafforzamento del Factoring, presenza tattica nel mercato NPL

Integrazione tra CIB e Private & Wealth Management, con focus sui bisogni dell'imprenditore e della sua impresa

Retail fisico e presenza virtuale: efficienza e trasformazione digitale sostenuta da relazioni "reali" con i clienti in alcune regioni a forte densità imprenditoriale, grazie al supporto della rete retail

Stabilità della raccolta e graduale bilanciamento delle fonti di funding (retail e istituzionale)

Solidità patrimoniale: mantenimento di un elevato livello di capitalizzazione con la gestione continua delle attività ponderate per il rischio




cherry
bank