

COMUNICATO STAMPA

Al via il roadshow di Cherry Bank con SACE e SIMEST per sostenere la crescita all'estero delle imprese italiane

Verona, 25 maggio 2026 – Al via oggi, negli uffici di Cherry Bank a Verona, il roadshow promosso da Cherry Bank insieme a SACE e SIMEST per rafforzare la capacità delle imprese italiane di competere sui mercati globali in modo sostenibile e strutturato.

Si tratta del primo di una serie di appuntamenti dedicati all'ascolto delle esigenze delle aziende del territorio e alla presentazione di strumenti e soluzioni a supporto dell'export: un'occasione concreta di approfondimento operativo e di confronto, in un contesto economico caratterizzato da crescente complessità dove le imprese sono chiamate a diversificare i mercati per cercare nuovo fatturato e a rafforzare la gestione del rischio legata alle commesse estere.

Al centro dell'incontro, le soluzioni per gestire al meglio la certezza dell'incasso e l'anticipo dei flussi di pagamento trasferendo in toto il rischio e la gestione dei pagamenti dilazionati. A queste esigenze le aziende possono trovare risposta anche grazie al "Credito Fornitore", lo strumento di vendita pensato per sostenere l'export, sia nei mercati consolidati sia nei Paesi in via di sviluppo ad alto potenziale. Grazie a questa soluzione le imprese, in particolare le PMI, possono offrire ai propri clienti esteri dilazioni di pagamento, rafforzando la propria competitività commerciale senza impatti sulla solidità finanziaria.

Il "Credito Fornitore" consente infatti lo smobilizzo dei pagamenti dilazionati da parte di Cherry Bank a cui viene trasferita la gestione degli incassi con le coperture assicurative di SACE, mentre l'esportatore incasserà direttamente il contributo a fondo perduto erogato da SIMEST a supporto degli oneri finanziari connessi allo smobilizzo dei crediti export. Un'integrazione di strumenti assicurativi, finanziari e di sostegno pubblico che, oltre a mitigare i rischi, consente alle aziende italiane di affrontare geografie complesse in sicurezza e rende più accessibili le transazioni internazionali.

Nel 2025 il Veneto si è confermato una regione chiave per l'internazionalizzazione, con un export di circa 80 miliardi di euro (12,4% del totale nazionale), destinato principalmente ai mercati di Germania, Francia, Stati Uniti e Spagna, con una crescita significativa verso aree ad alto potenziale come India (+24,4%), Malaysia (+35,7%) e Indonesia (+12,3%)¹.

*«Cherry Bank si conferma il partner specializzato delle imprese e degli imprenditori anche nei servizi per l'estero con soluzioni personalizzate su trade finance ed export credit - spiega **Laura Gasparini, Chief Corporate & Investment Banking Officer di Cherry Bank** – Cherry Bank accompagna infatti le imprese nella gestione delle commesse estere complesse con soluzioni e strumenti finanziari che rafforzano la loro competitività oltreconfine trasferendo sulla banca oneri operativi e rischi. Grazie a questa partnership con SACE e SIMEST*

¹ Fonte: elaborazione SACE su dati Istat.



rafforziamo ancora di più questa nostra specializzazione, aumentando le geografie dove le imprese possono operare in sicurezza e con servizi ad alto valore aggiunto».

«In un contesto economico e geopolitico complesso, caratterizzato da crescente volatilità, le imprese italiane devono rafforzare la propria capacità di diversificare mercati e consolidare la competitività a livello internazionale. – ha dichiarato **Maria Luisa Miccolis, Head of Sales PMI SACE** – In quest'ottica, soluzioni come il Credito Fornitore rappresentano leve strategiche, perché consentono di offrire ai buyer esteri condizioni di pagamento più attrattive senza compromettere la solidità aziendale, riducendo i rischi e favorendo lo sviluppo sostenibile. Il roadshow è un'opportunità concreta per avvicinare le imprese del territorio a strumenti semplici e integrati, grazie alla sinergia con partner del Sistema Paese come Cherry Bank e SIMEST, con l'obiettivo di accompagnarle in un percorso di crescita, innovazione e internazionalizzazione strutturata.»

«Il confronto diretto con le imprese rappresenta un elemento fondamentale per orientare strumenti e interventi sempre più efficaci a supporto dell'internazionalizzazione – **ha dichiarato Carolina Lonetti, Chief Export Credit & Soft Loans Officer SIMEST**– Da questa esigenza nasce il roadshow promosso insieme a Cherry Bank e SACE, dedicato al Credito Fornitore, che prende il via oggi dal Veneto, territorio d'origine di Cherry Bank e area strategica per il Made in Italy e per la vocazione internazionale del nostro sistema produttivo. L'obiettivo è avvicinare sempre di più le imprese a uno strumento di supporto alla crescita delle esportazioni di macchinari e beni strumentali, capace di rafforzarne la competitività commerciale e accompagnarne il posizionamento sui mercati internazionali.»

Cherry Bank è il Partner finanziario delle famiglie imprenditoriali italiane e delle loro imprese. Attraverso le business unit Wealth Management e Corporate & Investment Banking, supporta gli imprenditori nei momenti chiave della loro storia, adottando un approccio imprenditoriale alla finanza.

Il modello di servizio della Banca include diverse specialità, tra cui Wealth Management e Private Banking, Structured Finance, Turnaround & Strategic Finance, Special Situations, Alternative Investments, Corporate Banking, Factoring.

SACE è la Export Credit Agency partecipata dal Ministero dell'Economia e delle Finanze. È specializzata nel sostegno alla crescita delle imprese italiane attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto dell'export e della competitività che includono gestione e protezione dei rischi, garanzie finanziarie, factoring, servizi di advisory e di business matching. Con un network di export advisor in 23 uffici in Italia e nei mercati ad alto potenziale per il Made in Italy, conta su un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a circa 290 miliardi di euro in 200 mercati a livello globale.

SIMEST è la società del Gruppo Cassa Depositi e Prestiti che sostiene la crescita e la competitività delle aziende italiane che operano anche all'estero. SIMEST affianca le imprese supportandone gli investimenti in innovazione e sostenibilità e accompagnandole lungo l'intero processo di espansione internazionale, dai primi approcci ad un nuovo mercato fino all'espansione attraverso investimenti diretti esteri. SIMEST opera attraverso quattro linee di prodotto: i Finanziamenti agevolati; gli Investimenti Partecipativi; il Supporto all'Export; gli Investimenti in Equity.

CONTATTI PER LA STAMPA:

Cherry Bank S.p.A.

stampa@cherrybank.it

+39 02.9991.4667

My Twin Communication S.r.l.

cherrybank@mytwincommunication.com

Elena Soffientini | +39 375.6706207

Mara Di Giorgio | +39 335.7737417

SACE

ufficio.stampa@sace.it

+39 06.6736.888

SIMEST

ufficio.stampa@simest.it